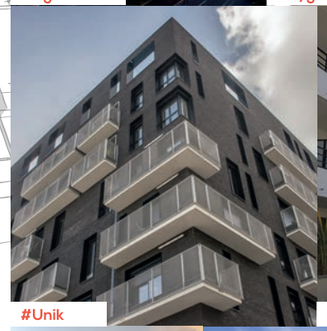
NOS RÉALISATIONS

Origami

Oxygen


#Unik

Renaissance-Galilée

Panorama

Art de ville

Metaphor

NOS CHIFFRES CLÉS EN 2018

32
chantiers en cours

2023
logements en chantier

1120
logements livrés

23
collaborateurs

2,50 M€
chiffre d'affaires

REALITES INGENIERIE
Immeuble LE CAIRN
103, route de Vannes - 44 803 SAINT HERBLAIN

02 40 75 50 91 - contact@realites-ingenierie.com
www.groupe-realites.com

REALITES INGENIERIE - Le Cairn, 103, Route de Vannes, CS 10333, 44803 Saint-Herblain Cedex - www.groupe-realites.com - Tel. 02.52.20.02.98 - S.A.S unipersonnelle au capital de 100 000 € - 833 482 219 RCS Nantes - Code APE : 7112B - TVA intracommunautaire : FR69 833 482 219 - Illustrations et documents nos contractuels – Images commerciales à caractères d'ambiance - Crédits photos : Shutterstock - Création, réalisation SVEN&YOKO – 06/2018.

REALITES INGENIERIE

MAÎTRISE D'OUVRAGE DÉLÉGUÉE

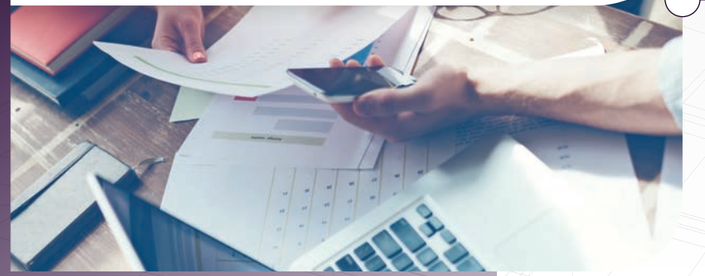
4 EXPERTISES MÉTIERS

Interlocuteurs des entreprises et bureaux d'études, nos équipes managent vos projets de la conception à la livraison. Implantés en région, ils travaillent en collaboration avec les équipes de maîtrise d'œuvre pour définir les orientations techniques et garantir l'optimisation technico-économique de vos projets. Garant du coût de construction, nous assurons la négociation des marchés de travaux avec les entreprises. Transparence, éthique, agilité et performance sont les valeurs qui sous-tendent l'action de nos collaborateurs.

DIRECTION DE PROJET

Notre équipe technique est expérimentée dans le management de projet TCE. Véritables patrons opérationnels, garants des options techniques du projet, nos directeurs de projets servent les intérêts du Maitre d'Ouvrage et animent le réseau d'entreprises. Femmes et hommes de terrain, ils représentent le Maitre d'Ouvrage en phase d'exécution.

- Garant technique et financier des opérations dès la phase de montage
- Animation d'un pool d'entreprises partenaires par région
- Négociation des marchés de travaux
- Délégataire de la signature des marchés de travaux
- Garant contractuel des marchés TCE (OS, Avenants, DGD, TMA, AGPA).

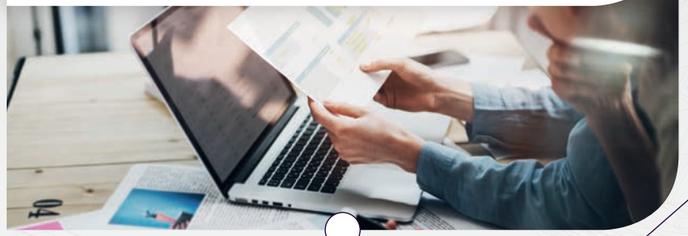


SERVICE ACHAT

La mission du service achat est de créer avec nos fournisseurs prescripteurs des partenariats à long terme, pour plus de valeur partagée amenant au développement de l'innovation et son intégration dans nos réalisations.

Assurant également la veille technologique et le pilotage du cahier des charges, ce service collabore avec toutes les compétences du groupe, pour garantir la compétitivité des opérations d'un point de vue qualitatif, technique et économique.

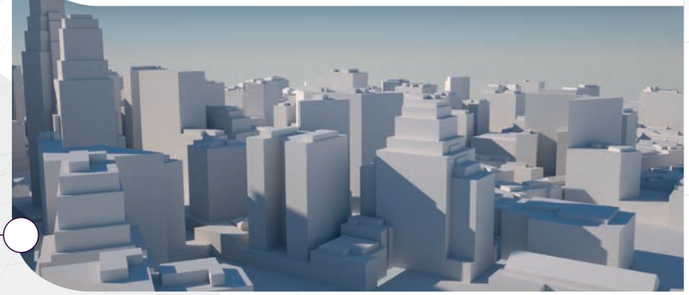
Il coordonne également des missions achats groupe nécessitant un accompagnement spécifique.



REALITES INGENIERIE

BIM MANAGEMENT

Au-delà de l'apport technique du BIM, notre ambition est de développer la maquette numérique des projets pour les clients, la communication institutionnelle, le BtoB et BtoC, la gestion de patrimoine et l'innovation.



ACCOMPAGNEMENT CLIENT (CAP)

Un interlocuteur dédié pour l'accompagnement de vos clients dans la gestion et le suivi de leur projet d'acquisition.

Cette personne retranscrit les souhaits de vos clients à vos équipes techniques grâce à des outils de communication et de suivi.

- Gestion des TMA
- Choix des échantillons
- Visite de cloisonnement
- Livraison acquéreurs
- Reporting aux équipes techniques.